

Icosystème forme les agriculteurs dans leur transition agroécologique


La start-up développe une plateforme pour accompagner la formation du monde agricole aux techniques d'agriculture régénératrice. Après plusieurs années d'autofinancement, elle annonce au Salon de l'agriculture lever 1 million d'euros.



Le marché de la formation agricole est morcelé en de nombreux petits acteurs. (Shutterstock)

Par **Camille Wong**

Publié le 28 févr. 2024 à 08:00 | Mis à jour le 28 févr. 2024 à 08:02

 Votre abonnement vous permet d'accéder à cet article

Arnaud Richard est un routard du [Salon de l'agriculture](#). « Comme je suis à Paris, c'est moi qui m'y colle », sourit l'entrepreneur, qui en est à sa sixième édition, exposé sur le stand de La Ferme Digitale, l'association des start-up de l'agritech.

C'est d'ailleurs sur le Salon que deux années plus tôt, il a rencontré la Banque des territoires, qui vient de prendre une participation dans Icosystème. La jeune pousse annonce réaliser sa première levée de fonds pour un montant de 1 million d'euros, incluant aussi Cartesia Education, un groupe spécialisé dans l'edtech.

« Un dossier facile », souligne Baptiste Andrieu, son leueur de fonds. Facile, car le problème souligné concerne un nombre grandissant d'agriculteurs et techniciens agricoles, désireux de se former pour améliorer leurs pratiques agricoles. Facile aussi, car la jeune société de 11 salariés a été habituée à fonctionner avec peu de moyens, tout en étant rentable.

Croissance de 45 %

Dans le détail, la start-up développe une plateforme de formation en ligne aux pratiques agroécologiques sur plusieurs années. Au package s'ajoutent des formations en présentiel, en petits groupes.

« L'objectif est de passer d'un système conventionnel intensif avec des intrants chimiques, vers de la couverture végétale, du désherbage mécanique... » détaille Arnaud Richard, qui s'attaque en particulier aux grandes cultures, à la viticulture et l'arboriculture. Sa société a réalisé 700.000 euros de chiffre d'affaires en 2023, une croissance de 45 %.

LIRE AUSSI :

- **La France, un terreau de plus en plus fertile pour les agritechs**
- **L'EdTech française franchit le cap du milliard de chiffre d'affaires**

Pour l'instant, les agriculteurs accompagnés sont surtout des pionniers dans l'agriculture régénératrice. « La peur du changement », glisse le fondateur, reste encore un frein, mais aussi l'investissement, au début, que représente la réalisation d'une transition.

Comme beaucoup d'agritechs, la société passe par les coopératives, les négoce et des entreprises de la filière agro-industrielles pour commercialiser sa solution. Une grande partie du coût de la formation est prise en charge par les Opca (« Organisme paritaire

collecteur agréé ») comme Vivea, le fonds d'assurance formation des syndicats agricoles. L'autre par les coopératives ou les entreprises.

Partenariat avec Soil Capital

Enfin, l'agriculteur a un petit reste à charge. « Au début, c'était complètement gratuit pour l'utilisateur final, mais l'implication financière permet de l'engager plus fortement », glisse l'entrepreneur, qui a accompagné 6.000 agriculteurs, techniciens et étudiants depuis sa création et vise les 3.000 chaque année d'ici les cinq prochaines années.

LIRE AUSSI :

- **Yvelines : le campus agricole Hectar lance sa formation sur la floriculture**

Le marché de la formation agricole est morcelé en de nombreux petits acteurs, mais le « gros » reste porté par les chambres d'agriculture, que la start-up accompagne. « Elles sont en retard sur ces thématiques et font appel à nous », poursuit le patron, qui travaille aussi avec la start-up belge Soil Capital pour émettre des crédits carbone à la suite de l'amélioration des pratiques agricoles des agriculteurs formés.

La société accompagne aussi McDonald's, ou encore [Nestlé](#) au niveau mondial pour former ses agronomes sur la partie agriculture régénérative. Raison pour laquelle ses contenus sont disponibles en anglais et en espagnol. La start-up réfléchit aussi à se lancer dans les pays de l'Est.

> **Levée de fonds, décryptages, chiffres clés...** Pour ne rien rater de l'actu de la French Tech et des start-up, abonnez-vous à notre newsletter > [S'inscrire](#)

Camille Wong